

# Iberaval incrementa su riesgo vivo en 2009 hasta alcanzar los 629 millones de euros

- El pasado ejercicio se aprobaron 9.178 operaciones de crédito con un importe global de 286 millones de euros
- La demanda de crédito para financiar el capital circulante de las empresas se elevó hasta los 40 millones de euros
- El ratio de solvencia de la Sociedad se sitúa por encima del 11%, con unos recursos propios de más de 70 millones de euros
- La SGR aumenta su número de socios con 1.165 nuevas altas y mantiene su liderazgo nacional con 16.394 pymes vinculadas

**Valladolid, 5 de marzo de 2010.** Iberaval, la Sociedad de Garantía Recíproca (SGR) de Castilla y León, incrementó en el año 2009 su riesgo vivo en un 1% hasta alcanzar los 629 millones de euros. Esta cifra, una de las más altas registradas en el campo de las SGR españolas, refleja el importe vigente avalado por la sociedad a las pymes que solicitan créditos y que, por lo tanto, aún está pendiente de vencimiento o amortización.

Durante 2009, Iberaval formalizó un total **9.178 operaciones de aval por un importe global de 286 millones de euros**. De ellos, 40 millones se destinaron a financiar capital de circulante de las empresas, cifra que ha aumentado exponencialmente en relación con ejercicios anteriores. Otros 90 millones de euros se emplearon en proyectos de inversión en el negocio y casi 157 a satisfacer las garantías que exigen las administraciones para acceder a los concursos públicos y su ejecución.

En colaboración con la Consejería de Economía y Empleo, a través del programa **ADE FINANCIÁ**, se han desarrollado varios convenios que han permitido que del total de los avales gestionados ante entidades financieras, 36,6 millones se hayan formalizado en productos para la financiación del circulante y otros 56,3 millones en concepto de inversión. Estos préstamos, además, no tienen costes financieros, dado que ADE Financiación bonifica tanto las comisiones bancarias o de aval como el tipo de interés. Gracias a estos productos, pymes y autónomos de Castilla y León han visto satisfechas sus necesidades de financiación en un entorno donde el sistema financiero tradicional no llegaba.

### **Más solicitudes estudiadas y aprobadas**

Un total de 1.409 empresas (353 más que en 2008) presentaron solicitudes de aval en 2009 ante la Sociedad de Garantía Recíproca de Castilla y León. Estos datos demuestran que, a pesar de las importantes dificultades económicas y la restricción del crédito existente en el mercado financiero, Iberaval mantiene su apuesta por facilitar financiación a aquellos proyectos viables de las pymes que requieran de un impulso para mantener su actividad. De hecho, las estadísticas reflejan además que durante el 2009 se aprobaron el 84,5% de las nuevas operaciones estudiadas y el ejercicio se cerró con el 90,3% de ellas ya formalizadas, un ratio muy alto dentro del sector de las Sociedades de Garantía Recíproca en España.

### **Una SGR solvente**

Pese a la difícil situación que atraviesa el sector financiero, los recursos propios de Iberaval registraron un incremento del 16,6%, al pasar de los 60 millones en 2008 a los 70 millones al cierre del ejercicio 2009.

Por otro lado, el coeficiente de solvencia, que indica en qué proporción pueden responder los recursos de las entidades a los compromisos de deudas a corto plazo, se sitúa por encima del 11%, superior al mínimo exigido por su carácter de entidad financiera.

La gestión equilibrada de la cartera de productos, una óptima situación patrimonial, la puesta en valor de su garantía y la revisión de su Plan Estratégico son algunas de las piezas clave que mantienen al alza la actividad de Iberaval y que conceden a la SGR de Castilla y León un papel protagonista en tiempos de crisis económica.

### **Tasa de dudosidad muy por debajo de la media**

A lo largo de 2009, Iberaval no resultó ajena al repunte generalizado de la morosidad, si bien sus datos desprenden por el momento un escenario tranquilo y controlado. Así, la tasa de dudosidad, paso previo a la entrada de un crédito en la fase de mora, se situó al cierre del pasado ejercicio en el 6,26%, un porcentaje que se sitúa muy por debajo de la media del sector.

El dato indica que uno de los éxitos de Iberaval radica precisamente en el estudio y posterior seguimiento del riesgo, de tal forma que se puedan adoptar el máximo de medidas preventivas.

### **La SGR de España con mayor número de socios**

Durante 2009, Iberaval alcanzó la cifra 16.394 socios, con 1.165 nuevas altas. Los datos sitúan a Iberaval como la SGR española con mayor número de socios y demuestran su elevada implantación en el tejido empresarial de Castilla y León. De hecho, en el cómputo nacional Iberaval concentra el 16% de los socios de las SGR españolas, un porcentaje que triplica el peso del PIB de nuestra Comunidad en España.

Iberaval cuenta en su accionariado con la presencia de dos tipos de socios: por un lado los socios protectores (empresas privadas, entidades financieras, ADE Inversiones y Servicios, Gobierno de La Rioja, diputaciones, ayuntamientos y cámaras de comercio junto a asociaciones profesionales) y socios partícipes (las miles de pymes que solicitan avales como garantía de acceso a la financiación).

### **Contribuye a mantener 87.689 empleos**

El 62% de las empresas que han solicitado las garantías de Iberaval para acceder a financiación, y que forman parte del riesgo vivo en vigor de la Sociedad, dispone de **una plantilla inferior a cinco trabajadores**, lo que demuestra la importante labor de cobertura de Iberaval en el acceso a la financiación de los autónomos y micropymes. De hecho, con **los avales vigentes a fecha de hoy, la SGR contribuye a mantener 87.689 empleos en Castilla y León.**

En lo que se refiere a la distribución por sectores de los 629 millones de euros de riesgo vivo que Iberaval mantiene en la actualidad, el 50% del importe corresponde a operaciones avaladas con empresas pertenecientes al sector terciario, mientras que el 31% forma parte del sector de la construcción y el 15,5% del industrial. Por último, el sector primario mantiene en Iberaval, tal y como ocurre en el resto de las SGR españolas, unos porcentajes muy bajos con tan sólo el 3,5% del total.

### **Perspectivas y objetivos 2010**

La situación de incertidumbre actual que desprende el mercado financiero y la consiguiente restricción del crédito **permiten a Iberaval erigirse como primera opción para aquellos empresarios que necesiten liquidez, financiación o avales.** La SGR de Castilla y León, representada mayoritariamente por un nutrido grupo de empresarios importantes de la Comunidad, centrará en 2010 sus esfuerzos en atender la demanda de las pymes en financiación a largo plazo y acceso a circulante, incrementando el riesgo vivo.

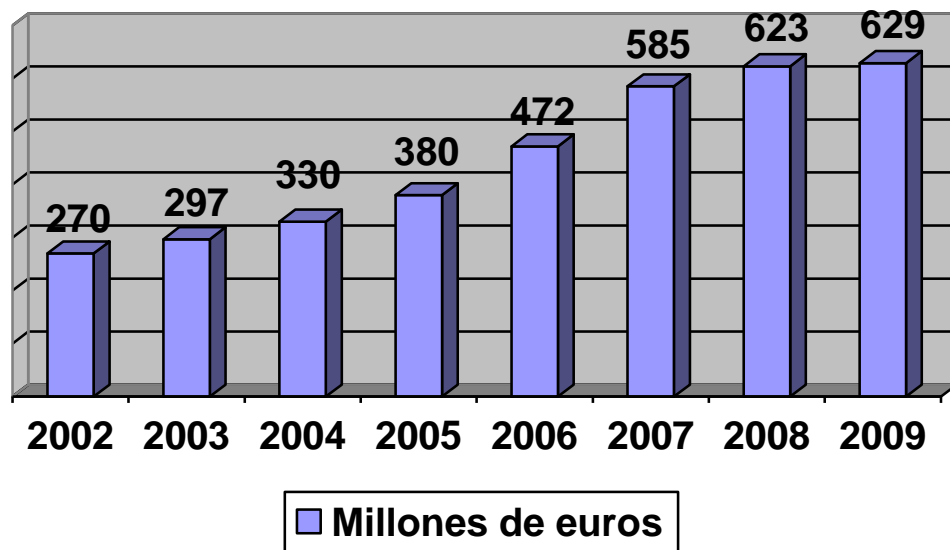
Dentro de este gran objetivo es necesario alabar y agradecer el apoyo que recibe Iberaval por parte del Gobierno de Castilla y León, especialmente a través de ADE Financiación. Ambas entidades trabajan estrechamente en la búsqueda de nuevas líneas de financiación preferenciales para las pymes y previsiblemente habrá novedades importantes en este sentido en las próximas fechas.



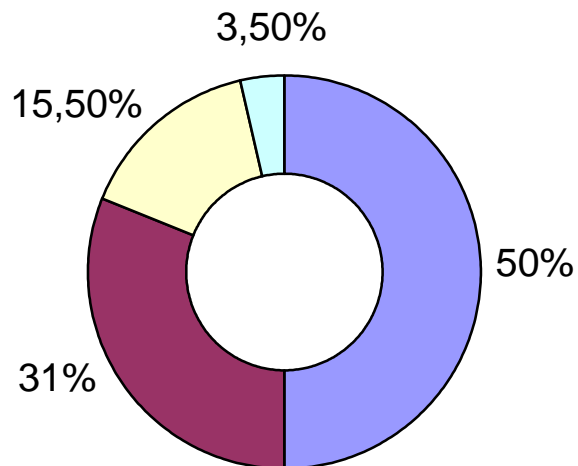
Además, Iberaval tiene un importante reto en este 2010 gracias al acuerdo firmado con el Gobierno de La Rioja, a través de ADER, para constituirse como la Sociedad de Garantía Recíproca que facilite también el acceso a la financiación de las pymes de la comunidad riojana, algo que viene a demostrar el buen trabajo desarrollado por la Sociedad.

El próximo lunes, 8 de marzo Iberaval se presenta oficialmente ante la sociedad riojana en un acto que tendrá lugar en el Centro Tecnológico de La Rioja.

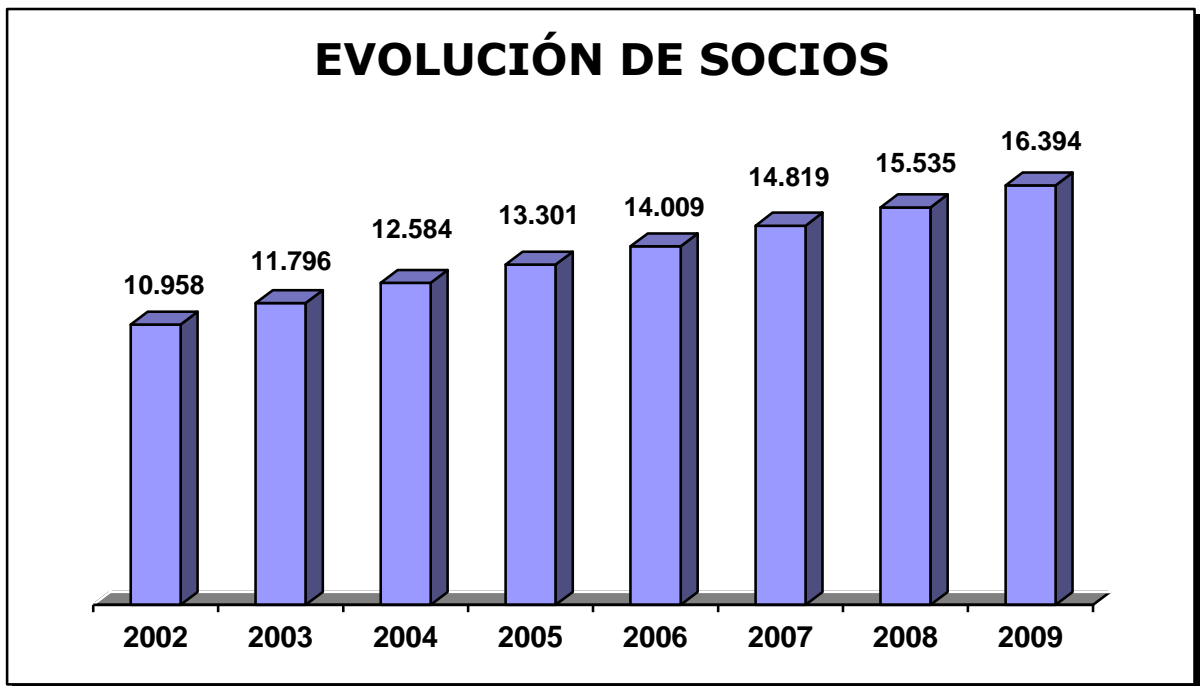
### EVOLUCIÓN DEL RIESGO VIVO



### RIESGO VIVO POR SECTORES



■ Terciario ■ Construcción ■ Industrial ■ Primario



### ¿Qué es Iberaval?

Las SGR no tienen ánimo de lucro. Son agrupaciones de empresas, instituciones y organizaciones cuyo objetivo es la obtención del aval o garantía a prestar ante un tercero, ya sea ante una entidad financiera para la formalización de cualquier operación de crédito, ante cualquier Administración Pública o bien ante un tercero distinto de los anteriores por cualquier necesidad que surja en el desarrollo de sus actividades. De este modo, cuando una Pyme solicita un préstamo a una entidad presentando como garantía un aval de una SGR, si la empresa no paga la SGR se encarga de cancelar la deuda.

### Ventajas que aporta a la empresa

- Mejora el acceso al crédito. El empresario cuenta con una garantía que lo respalda para solicitar financiación al sistema crediticio tradicional.
- Mejora el acceso a concursos públicos, a subcontratas privadas y a garantías exigidas por compradores de viviendas.
- Fomento del asociacionismo empresarial, mejorando las condiciones de tipos de interés y plazos de devolución de los créditos.
- Acceso a fianzas y garantías adicionales.
- Acceso a asesoría; la SGR aconseja al empresario como diseñar y desarrollar su proyecto de inversión.

### Ventajas que aporta a la entidad financiera

- Garantía totalmente líquida, ante las posibles incidencias de la operación avalada.
- Desaparición de los costes de morosidad, acciones, gastos judiciales y costes fallidos en general.
- Eliminación del factor riesgo.
- Agilidad en la concesión de operaciones.
- Realización del estudio técnico de la operación.
- Mayor campo de actuación comercial en el segmento PYME.