

MEMORIA DE ACTIVIDADES 2009



Iberaval

Impulsando a las pymes



FINANCIACIÓN EMPRESARIAL



www.iberaval.es

- El contenido de este anuncio no tiene valor contractual -

Edita:

Iberaval SGR
C/ Estación, 13
47004 Valladolid
983 217 753
www.iberaval.es

Coordina:

Gonzalo Herrero Ojeda
Noelia Illera Ribote

Diseña:

Las 2 de la mañana
C/ Espíritu Santo nº 3, 1º
47006 Valladolid
616 533 873
www.las2am.es

Imprime: Gráficas Lafalpoo

Depósito Legal: VA-506/2010

ÍNDICE

Consejo de Administración	4
Prólogo	8
Presentación	10
Socios	14
Socios Partícipes	16
Socios Protectores	18
Capital Social	20
Recursos Propios	22
Formalizado	24
Riesgo Vivo	26
Productos	30
Ciberaval	34

CONSEJO DE

ADMINISTRACIÓN



COMPOSICIÓN DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN A 31/12/2009

PRESIDENTES DE HONOR:

- ♥ *D. Eloy Becedas González*
- ♥ *D. Julio Valles Rojo*

PRESIDENTE:

- ♥ *OUTSOURCING SIGNO SERVICIOS INTEGRALES GRUPO NORTE, S.L.,
Representado por D. José Rolando Álvarez Valbuena*

VICEPRESIDENTE PRIMERO:

- ♥ *CECALE, Representado por D. Jesús Terciado Valls*

VICEPRESIDENTE SEGUNDO:

- ♥ *INCOSA, Representado por D. José Santiago Vega Garrido*

VOCALES:

- ♥ *CAJA ESPAÑA DE INVERSIONES, CA Y MP,
Representado por D. José E. Fernández-Llamazares*
- ♥ *ADE FINANCIACIÓN, Representado por D. Pedro Pisonero Pérez*
- ♥ *D. JOSÉ ANTONIO MARTÍNEZ BERMEJO*
- ♥ *AYALA BERGANZA, S.L., Representado por D. Mario Sastre de la Calle*
- ♥ *POSTQUAM COSMETIC, S.L., Representado por D. Benito Tejedor Pascual*

- AGENCIA DE INVERSIONES Y SERVICIOS DE CASTILLA Y LEÓN,
Representada por D^ª. Begoña Hernández Muñoz
- EXCMA. DIPUTACIÓN PROVINCIAL DE VALLADOLID,
Representada por D. Ramiro Felipe Ruiz Medrano
- CAJA DE ÁVILA, *Representado por D. Francisco Javier Martín Jiménez*
- CONSEJO REGIONAL DE CÁMARAS OFICIALES DE COMERCIO E
INDUSTRIA DE CASTILLA Y LEÓN, *Representada por D. Manuel Vidal*
- CAJA DE AHORROS DE SALAMANCA Y SORIA (CAJA DUERO),
Representado por D. Antonio Sánchez Díaz
- INDAL, S.L., *Representado por D. Sebastián Arias Tobalina*
- D. FERNANDO VALLELADO PRIETO
- ESTACIÓN DE SERVICIO NUESTRA SEÑORA DE SONSOLES, S.L.,
Representado por D. José Manuel Terceño González
- GAHESA, *Representada por D. Luis Tornero Moreno*
- D. JOSÉ LUIS MARTÍN AGUADO
- DIBAQ DIPROTEG, S.A., *Representado por D. Carlos Tejedor Lázaro*
- SEÑALIZACIONES VILLAR, S.A.,
Representado por D. Javier Medrano Villar
- NICOLÁS CORREA, S.A., *Representado por D. José Ignacio Nicolás Correa*
- COLLOSA, *Representado por D. Alejandro Llorente Muñoz*

DIRECTOR GENERAL:

- D. Alfredo Herrero Calvo

SECRETARIO:

- D^ª. Ana M^ª. Andrés-Cabañas y Ríos



PRÓLOGO

EL VALOR DE LA PYME

Salir de la recesión y recuperar el empleo debe constituir hoy el principal objetivo de todos. Dentro de las soluciones que mayores satisfacciones pueden darnos, se encuentran las sociedades de garantía recíproca como Iberaval, porque la dificultad que en la actualidad siguen encontrando las pymes para conseguir financiación requiere de una atención especial. Merece la pena recordar que Iberaval apoyó en 2009 los proyectos de 1.200 empresas por valor de 286 millones de euros y nuestro riesgo vivo alcanza los 629 millones de euros. Son cifras que demuestran que Iberaval se encuentra en un momento de madurez y nuestra meta es seguir acometiendo retos facilitando precisamente que los autónomos y las pequeñas y medianas empresas tengan a su disposición un adecuado instrumento para el acceso a financiación en las mejores condiciones.



José Rolando Álvarez
Presidente de Iberaval

Colaboración con entidades financieras

Evidentemente nuestra operatividad depende de varios factores, todos importantes. Entre ellos, destaca la colaboración permanente con las 22 entidades financieras que, con la garantía de Iberaval, nos han permitido firmar convenios para trasladar a las pymes préstamos *blandos* que garanticen su funcionamiento. Se trata de acuerdos que tienen un importantísimo valor en la práctica puesto que las pymes necesitan financiación para sobrevivir. Y, en este sentido, es un orgullo representar a una sociedad como Iberaval que con los avales vigentes en este momento contribuye a mantener 90.000 empleos. También, sin duda, el apoyo permanente de la Junta de Castilla y León, y ahora también del Gobierno de La Rioja, con la inyección de capital en la SGR supone un estímulo definitivo para alcanzar nuestros objetivos. Estamos convencidos de que el hecho de ser más imaginativos y activos a la hora de impulsar el dinamismo generará una mejor proyección de nuestro tejido empresarial.

"Es un orgullo representar a una sociedad como Iberaval que con los avales vigentes en este momento contribuye a mantener 90.000 empleos"



PRESENTACIÓN



Alfredo Herrero Calvo
Director General de
Iberaval

MANTENER EL CRECIMIENTO

El ejercicio 2009 para Iberaval se puede considerar equilibrado, dentro de un contexto de crisis generalizada tanto para el sector financiero, las cuentas públicas y -sobre todo- las empresas, en especial las mipymes y autónomos.

En este escenario hemos formalizado avales por importe de 284 millones de euros, lo cual pone de manifiesto el mantenido esfuerzo de apoyo a las pequeñas y medianas empresas partícipes del proyecto, a una escala muy superior a aquélla que las circunstancias del mercado permiten objetivamente alcanzar. Iberaval sigue liderando en España el ranking de Sociedades de Garantía Recíproca por número de socios (16.394), y los nuevos acuerdos con las entidades financieras Banco Caixa Geral, Caja Rural de Segovia y Cajamar como socios protectores, han hecho posible una mejora en el acceso a la financiación de las mipymes regionales.

Asimismo, la alianza con Avalmadrid y el Gobierno de la Rioja para operar en estos nuevos territorios, aseguran una proyección adecuada de las operaciones de Iberaval, de acuerdo con el Plan Estratégico.

Iberaval también se coloca a la cabeza del Sistema Nacional SGR en cuanto al número de avales formalizados (9.178).

Los productos que más han destacado durante el ejercicio 2009 por el nivel de negocio alcanzado han sido, de nuevo, los avales de rotación ante la Administración Pública (Fianzas Provisionales y Definitivas), pese a una pequeña disminución con respecto a 2008, tras la caída del sector de la construcción y de la obra pública. A pesar de ello, se han formalizado más de 7.500 avales por un importe cercano a los 140 millones de euros. Esto mantiene a Iberaval en la vanguardia de las SGR españolas, gracias al exitoso desarrollo de modelos de gestión automatizados a través de la innovadora plataforma electrónica Ciberaval. Igualmente, el mantenimiento de la certificación del sistema de gestión de la calidad de Iberaval, conforme a la Norma ISO 9001:2008 "para el otorgamiento de garantías personales, por aval o por cualquier otro medio admitido en derecho distinto del crédito de caución", persigue la obtención de una perfecta respuesta a las necesidades de las pequeñas y medianas

empresas que solicitan nuestros servicios. Esto es, su plena satisfacción. Esta conformidad cumplirá su décimo aniversario en 2010 -está vigente desde junio de 2000-, por lo que también Iberaval es pionera en la implantación de este modelo de autoexigencia organizativa.

Por otra parte, en septiembre de 2009 la Sociedad se ha auditado y, finalmente, certificado, conforme a la Norma ISO 27001:2005 para la seguridad de sus sistemas de información, ofreciendo a sus socios actuales y potenciales una garantía adicional, la de un tratamiento de sus datos personales con la más estricta adecuación a la legalidad vigente, a través de una organización orientada a la seguridad en el tratamiento de la información.

Los nuevos productos ADE Financiación 2009 han demostrado -como viene sucediendo en los últimos diez años- que representan un auténtico revulsivo para la inversión de las pequeñas y medianas empresas y autónomos. Durante el ejercicio 2009 se han formalizado, en las diferentes líneas ADE existentes, 625 avales por más de 56 millones de euros. Esto supone un incremento de casi un 54% con respecto al volumen formalizado el ejercicio anterior (211 avales y 36,6 millones de euros en 2008). La repercusión en el empleo regional de estas operaciones es un dato que hay que tener en cuenta a la hora de valorar realmente el beneficio socio-económico de estos productos. En 2009, los avales ADE Financiación formalizados han permitido la obtención de financiación para proyectos donde se han mantenido 6.046 puestos de trabajo, y se han creado otros 575 puestos de trabajo nuevos (en 2008, siendo también un resultado significativo, estas cifras representaban 2.325 y 462 puestos de trabajo, respectivamente). Esta es la más clara traducción de la aceptación del convenio establecido con ADE y que, año tras año, da mayores frutos en la relación de Iberaval con el tejido de mipymes de su ámbito de actuación.

Con respecto al ejercicio 2009, el producto COMERCIO ha permitido formalizar casi 19 millones de euros en 130 operaciones. De AUTOMOCIÓN se han firmado casi 300 operaciones por un importe total superior a los 10 millones de euros. Por último, TURISMO ha conseguido formalizar casi 50 avales por un total de casi 8 millones de euros.

Hay que destacar igualmente el buen comportamiento del producto PRÉSTAMO CIRCULANTE, también en su modalidad 70/30. De él se han formalizado casi 70 avales por un importe total superior a los 9 millones de euros (en 2008 se formalizó algo menos de un millón de euros en 3 operaciones).

En general, los productos ADE -tanto los nuevos como los existentes- han sido los grandes protagonistas del ejercicio 2009. Así, CREACIÓN DE EMPRESAS o GASTOS DE I+D+I, han experimentado crecimientos muy importantes (más del 110% en importe, hasta 10,4 millones de euros).

Por último, el producto ADECUACIÓN FINANCIERA ha formalizado el mismo número de operaciones, pero duplicando el importe por aval, hasta un total de casi 3 millones de euros.

En cuanto a la actividad por sectores, ha aumentado el importe formalizado con el sector COMERCIO casi un 16% hasta los 43 millones de euros. El sector de mayor volumen -que ha sido más perjudicado por la crisis- ha sido SERVICIOS, pasando a formalizar en 2009 un 26% menos, hasta 61 millones de euros. INDUSTRIA sólo disminuye en torno a un 8%, manteniendo un volumen formalizado en el ejercicio de 48 millones de euros.

En cuanto a la base societaria, sigue el crecimiento del número de socios. 859 nuevas sociedades se han incorporado durante 2009 al capital social de Iberaval, ascendiendo el total de socios de nuestra Sociedad a los 16.394, de los que 101 son socios protectores. La ya comentada posición de liderazgo que, con respecto a la base societaria, ostenta Iberaval, le sigue permitiendo mantener el necesario equilibrio patrimonial y aumentar su solvencia y solidez financieras.

Pese a la contracción de la actividad, el riesgo vivo al finalizar el ejercicio 2009 supera los 629,42 millones de euros, con un incremento respecto al año 2008 del 1,02 %.

El balance de la Sociedad refleja, a 31 de diciembre de 2009, unas cuentas financieras y de tesorería por importe de 93,2 millones de euros (un 3,33% más que a la misma fecha de 2008).

Respecto a la cuenta de pérdidas y ganancias, el importe neto de la cifra de negocio, y otros ingresos de explotación, ascendieron a 5,57 millones de euros con un aumento del 7,12% sobre el ejercicio anterior, y los ingresos procedentes de las cuentas financieras ascendieron a 3,36 millones de euros. Todo ello totaliza 8,93 millones de euros de ingresos.

En cuanto a la estructura de gastos, 2,34 millones de euros se destinan a personal, y 618 mil euros a otros gastos de explotación. Finalmente, el excedente empresarial de 5,97 millones de euros se destina a la dotación para amortizaciones del inmovilizado, de la cartera de valores y otras dotaciones y fallidos.

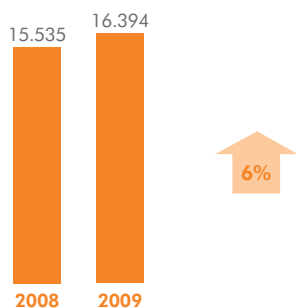
En 2010 Iberaval se encuentra en una posición sólida y enfocada, gracias a su nuevo Plan Estratégico, para consolidar su apoyo a las empresas de su ámbito geográfico y aumentar su nivel de solvencia y servicio. Todo ello gracias a la labor de sus órganos de administración y a la elevada profesionalidad y esfuerzo de su personal, sin el cual no sería posible alcanzar los retos de la misma.

S
O
C
I
O
S

"Será requisito indispensable para adquirir la condición de socio la suscripción de una participación social, como mínimo, la cual deberá desembolsarse, al menos, en un 25%"

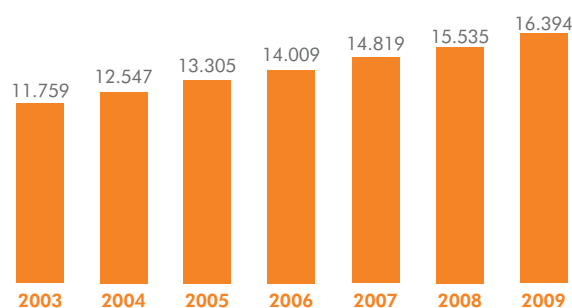
(Art.12 Estatutos de Iberaval)

ÚLTIMOS EJERCICIOS 2008-2009



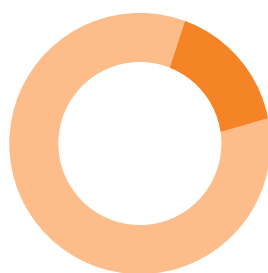
La actividad social de Iberaval durante el ejercicio 2009 muestra la consolidación del crecimiento de su base societaria. Al finalizar dicho periodo, un total de 16.394 socios participaban en su capital social, casi un 6% más que al término del ejercicio anterior.

EVOLUCIÓN 2003-2009



En los últimos cinco ejercicios ha aumentado el número de socios de Iberaval casi un 31%, al pasar de cerca de 13.000 socios a comienzos de 2005 a los 16.394 socios que mantenía al cierre del ejercicio 2009.

IBERAVAL EN EL SECTOR SGR ESPAÑOL



■ Socios Iberaval 16%

■ Socios resto sector 84%

Los socios de Iberaval representan el 16% del total de la base societaria existente en las 22 sociedades de garantía recíproca de España. El sistema español de garantía recíproca mantenía, a finales del ejercicio 2009, un total de 101.755 socios. Iberaval sigue ocupando, por tanto, la primera posición por número de socios en el ranking español de sociedades de garantía recíproca, que cuadruplica al final del ejercicio 2009, la media existente en el sector.

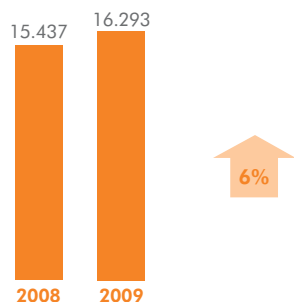
SOCIOS PARTICIPES

"Son aquellos socios a cuyo favor puede prestar garantía la Sociedad. Para ser socio partícipe es necesario reunir los siguientes requisitos:

- a) Ser empresario o empresa dedicados a cualquier actividad económica de lícito comercio con establecimiento dentro del ámbito de actuación de la Sociedad.
- b) Suscribir un mínimo de una participación social.
- c) No encontrarse, en el momento de solicitar la admisión como socio, en situación legal de suspensión de pagos, quiebra o situación jurídica equivalente"

(Art.17 Estatutos de Iberaval)

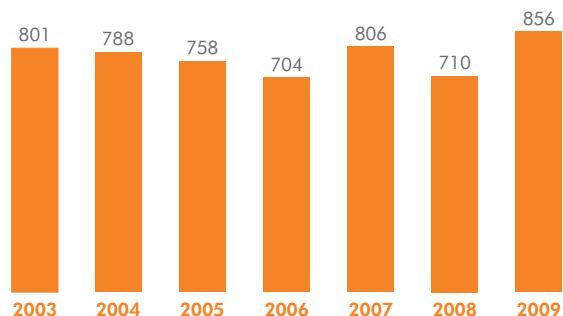
ÚLTIMOS EJERCICIOS 2008-2009



Las empresas asociadas a Iberaval –como socios partícipes- ascienden a 16.293 a 31 de diciembre de 2009. La incorporación durante el último ejercicio de 856 nuevas empresas a su capital social ha mantenido la amplia representación que Iberaval tiene entre los diversos sectores de actividad, especialmente la industria, los servicios y el comercio.

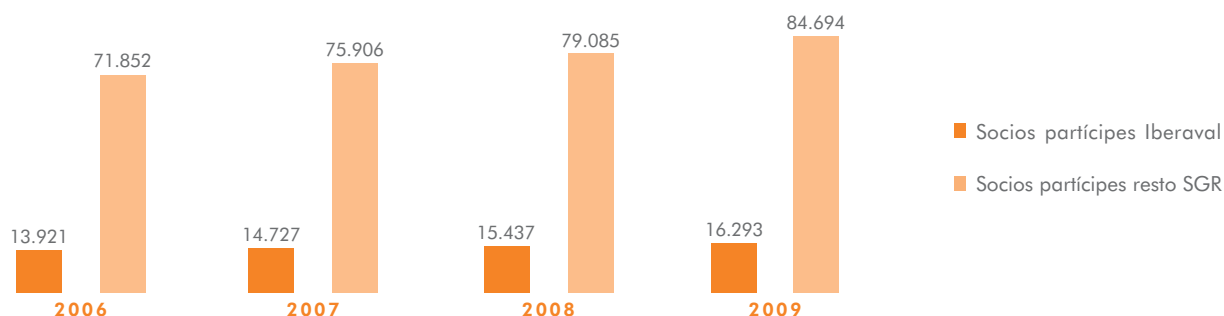
EVOLUCIÓN 2003-2009

Crecimiento neto



En 2009 se ha obtenido el mejor registro en número de incorporaciones (856 nuevas empresas partícipes), superando ampliamente la media de 767 nuevos socios anuales en el último quinquenio. Se ha puesto de manifiesto así el acertado diseño de la cartera de productos que Iberaval ofrece, y el positivo respaldo institucional recibido. De esta forma, a tenor de los resultados, el apoyo al tejido de pequeños y medianos empresarios de su ámbito de actividad, ha resultado eficaz.

IBERAVAL EN EL SECTOR SGR ESPAÑOL



Al término del ejercicio 2009, el sistema de garantía recíproca español asocia a un total de 100.987 empresarios. Solo dos sociedades superan las 10.000 empresas asociadas, siendo, de nuevo, Iberaval la sociedad que presenta más empresas asociadas en España, con gran diferencia sobre la segunda.

SOCIOS

PROTECTORES

"Estos socios no podrán solicitar la garantía de la Sociedad para sus operaciones. Su aportación, directa o indirecta, en el capital social no excederá conjuntamente del 50 por 100 de la cifra mínima fijada para ese capital en los Estatutos Sociales.

No computarán en ese porcentaje las participaciones pertenecientes a socios protectores que sean Administraciones públicas, organismos autónomos y demás entidades de derecho público, dependientes de las mismas; sociedades mercantiles en cuyo capital participe mayoritariamente cualquiera de los anteriores o entidades que representen o asocien intereses económicos de carácter general".

(Art.17 Estatutos de Iberaval)

SITUACIÓN DE SOCIOS PROTECTORES A 31/05/2010

SOCIO PROTECTOR	CAPITAL SUSCRITO €
AGENCIA DE INVERSIONES Y SERVICIOS DE CASTILLA Y LEÓN	4.780.080,00
AGENCIA DE DESARROLLO ECONÓMICO DE LA RIOJA	999.960,00
CAJA ESPAÑA	1.920.840,00
CAJA DUERO	1.200.840,00
BBVA	600.000,00
CAJA BURGOS	593.040,00
CAJA SEGOVIA	480.000,00
CAJA ÁVILA	378.240,00
CAJA LABORAL	360.000,00
CAJA RIOJA	300.000,00
BANCO POPULAR	300.000,00
CAJA CÍRCULO	251.520,00
CAIXA	250.080,00
BANCO CAIXA GERAL	180.000,00
CAJA VITAL	180.000,00
CAJA MADRID	180.000,00
CAJA RURAL DE BURGOS	180.000,00
CAJA RURAL DE SEGOVIA	180.000,00
CAJA RURAL DE SEGOVIA	180.000,00
CAJA RURAL DE SALAMANCA	180.000,00
CAJA RURAL DE SORIA	180.000,00
CAJA RURAL DE ZAMORA	180.000,00
CAJAMAR	180.000,00

SOCIO PROTECTOR	CAPITAL SUSCRITO €
BANCO PASTOR	19.920,00
CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE LOGROÑO	99.960,00
CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE VALLADOLID	15.960,00
CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE SALAMANCA	12.000,00
CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE ZAMORA	12.000,00
CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE SEGOVIA	9.960,00
CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE BURGOS	6.000,00
CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE SORIA	3.000,00
CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE PALENCIA	3.000,00
CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE BÉJAR	600,00
CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE LEÓN	480,00
CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE ARÉVALO	120,00
CÁMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE ASTORGA	120,00
DIPUTACIÓN PROVINCIAL DE PALENCIA	150.000,00
DIPUTACIÓN PROVINCIAL DE SORIA	120.240,00
DIPUTACIÓN PROVINCIAL DE ÁVILA	120.000,00
DIPUTACIÓN PROVINCIAL DE SEGOVIA	120.000,00
DIPUTACIÓN PROVINCIAL DE ZAMORA	120.000,00
DIPUTACIÓN PROVINCIAL DE LEÓN	104.400,00
DIPUTACIÓN PROVINCIAL DE VALLADOLID	96.240,00
DIPUTACIÓN PROVINCIAL DE BURGOS	90.240,00
DIPUTACIÓN PROVINCIAL DE SALAMANCA	60.120,00
CECALE	240,00
CEPYME	120,00
OTROS SOCIOS PROTECTORES	71.400,00

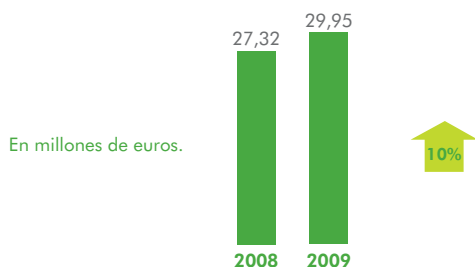
CAPITAL SOCIAL

"El capital social está representado por participaciones sociales de ciento veinte euros (120 euros) cada una de valor nominal, iguales, acumulables e indivisibles, que no tendrán la consideración de valores negociables ni podrán denominarse acciones..."

(Art. 7 Estatutos de Iberaval)

ÚLTIMOS EJERCICIOS 2008-2009

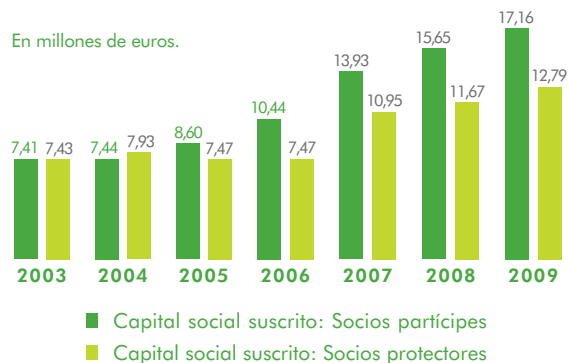
Capital social suscrito



El capital social suscrito de Iberaval ascendía a casi 30 millones de euros a 31 de diciembre de 2009. Esto supone un incremento de casi un 10% con respecto al cierre del ejercicio anterior. La consolidación de esta tendencia creciente es la mejor muestra de la adecuada implementación del Plan Estratégico vigente, con el que los órganos de gobierno de Iberaval han enfocado sus esfuerzos en los últimos ejercicios, y están seguros de mantener acertadamente en el futuro.

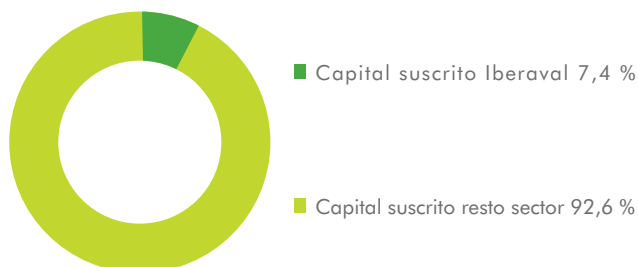
EVOLUCIÓN 2003-2009

En millones de euros.



En los últimos cinco ejercicios ha tenido lugar un significativo crecimiento en la capitalización de Iberaval. Se ha de destacar que este logro es fruto de la conjunción de múltiples factores, entre los cuales, el apoyo institucional, la acertada dirección estratégica y –por último– una óptima gestión de la cartera de productos, han satisfecho al tejido empresarial del ámbito de actuación de la sociedad.

IBERAVAL EN EL SECTOR SGR ESPAÑOL



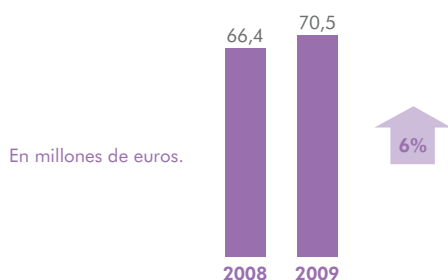
Al cierre del ejercicio 2009, el capital suscrito de Iberaval representa más del 7% del total del sector de las sociedades de garantía recíproca españolas, casi 30 millones de euros (la media del sector se sitúa en el 4,5%, sumando más de 406 millones de euros)

RECURSOS PROPIOS

"El presente Real Decreto cumple el mandato indicado..., desarrolla el régimen de solvencia de estas sociedades, que toma como referencia el de las entidades de crédito y comprende preceptos sobre el fondo de provisiones técnicas, composición de los recursos propios y su régimen. También precisa las facultades de supervisión del Banco de España y las medidas a adoptar en caso de incumplimiento de las reglas de solvencia".

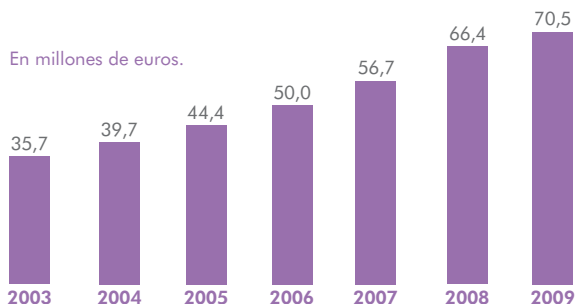
(Real Decreto 2345/1996, de 8 de noviembre. Normas de autorización administrativa y requisitos de solvencia de las Sociedades de Garantía Recíproca)

ÚLTIMOS EJERCICIOS 2008-2009



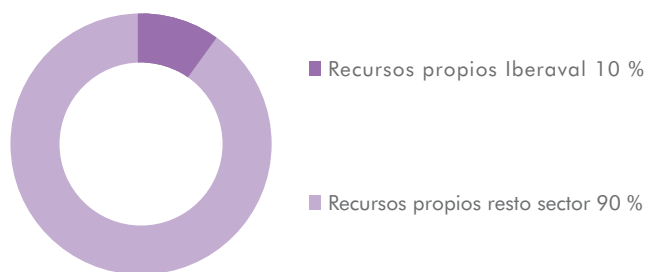
Los recursos propios computables de Iberaval ascendían a casi 71 millones de euros al finalizar el ejercicio 2009 (más de un 6% superiores a los existentes a 31 de diciembre de 2008). Dentro de ellos, la partida más significativa es la que representa el fondo de provisiones técnicas (neto), con casi 45 millones de euros.

EVOLUCIÓN 2003-2009



La evolución de los recursos propios computables de Iberaval es continuamente creciente, y ello se debe al aumento correspondiente de sus principales partidas: el capital social suscrito y desembolsado y el fondo de provisiones técnicas (neto). Entre 2003 y 2009, los recursos propios computables de la sociedad casi se han duplicado, al pasar de 35,7 millones de euros a 70,5 millones de euros, respectivamente.

IBERAVAL EN EL SECTOR SGR ESPAÑOL



El crecimiento de los recursos propios computables de Iberaval en 2009 (6,2%) es similar al de la media del sector (8,9%). Se ha de tener en cuenta que la dimensión de Iberaval (70,5 millones de euros de recursos propios computables) es superior a la de la SGR-tipo española (31,7 millones de euros en el mismo concepto), representando aquélla el 10,1% del total aportado por las 22 sociedades del sistema de garantía recíproca en España (696,7 millones de euros). El menor crecimiento de los recursos propios respecto a la media del sistema de garantías es debido a las sucesivas aportaciones que realizan las Comunidades Autónomas a su capital social, incrementando su ratio de solvencia.

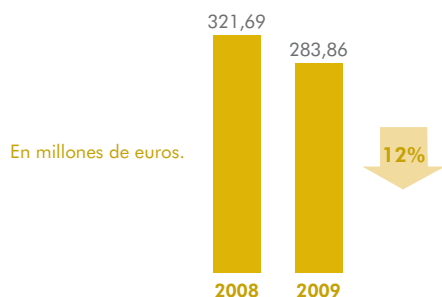
FORMALIZADO

"La sociedad tendrá como objeto social el otorgamiento de garantías personales, por aval o por cualquier otro medio admitido en derecho distinto del seguro de caución, a favor de sus socios por las operaciones que éstos realicen dentro del giro o tráfico de las empresas de que sean titulares"

(Art. 2 Estatutos de Iberaval)

ÚLTIMOS EJERCICIOS 2008-2009

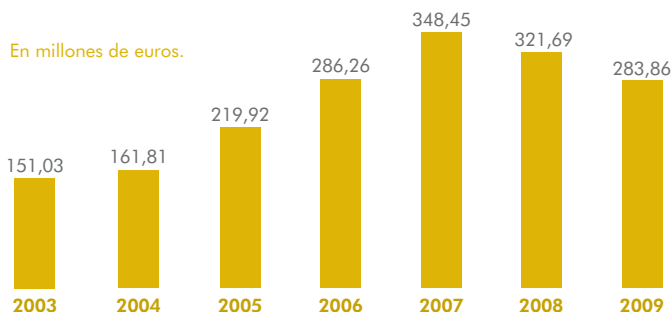
Avales formalizados



Durante el ejercicio 2009 Iberaval formalizó 9.178 avales por un importe total de 283,86 millones de euros. Los avales financieros son los que mostraron un mejor comportamiento, habiéndose formalizado 131 millones de euros.

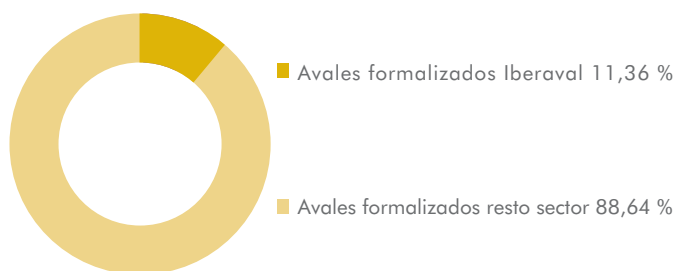
EVOLUCIÓN 2003-2009

Avales formalizados



En el último quinquenio se ha producido un incremento del 29% en el importe anual de avales formalizados. Entre 2005 y 2007, el fuerte crecimiento estuvo apoyado en la ampliación del catálogo de productos de Iberaval, que tan buena acogida tuvo entre la base societaria empresarial, habiéndose producido un descenso en los dos últimos años como consecuencia de la crisis económica actual.

IBERAVAL EN EL SECTOR SGR ESPAÑOL



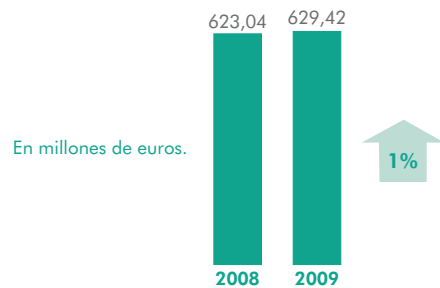
Los 9.178 avales formalizados por Iberaval en 2009 –pese a la reducción con respecto a 2008- la colocan, una vez más, en la primera posición del ranking nacional, y en tercera posición por importe formalizado. Estos avales suponen más del 11% del total de operaciones formalizadas por el sistema de garantía recíproca español en el último ejercicio.

RIESGO VIVO

"Los socios partícipes tienen, además, el derecho a solicitar las garantías y el asesoramiento de la Sociedad dentro de los límites establecidos en los Estatutos".

(Art. 15 Estatutos de Iberaval)

ÚLTIMOS EJERCICIOS 2008-2009



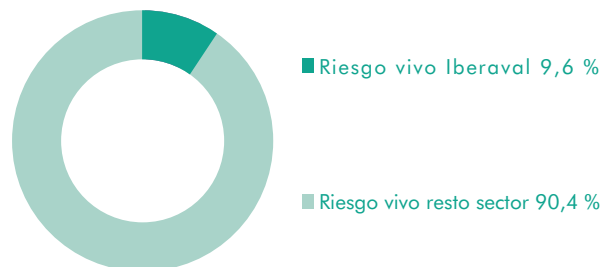
El riesgo vivo de Iberaval, a 31 de diciembre de 2009, ascendía a más de 629 millones de euros, un 1% más que al finalizar el ejercicio anterior (623 millones de euros). El riesgo vivo lo generan un total de 16.088 operaciones de aval vigentes al término de 2009.

EVOLUCIÓN 2003-2009



En los dos últimos ejercicios el aumento del riesgo vivo se ha moderado. Desde 2003 ha experimentado un crecimiento muy significativo, llegando a duplicarse (pasando de 297 millones de euros en 2003 a 629 millones de euros en el último ejercicio).

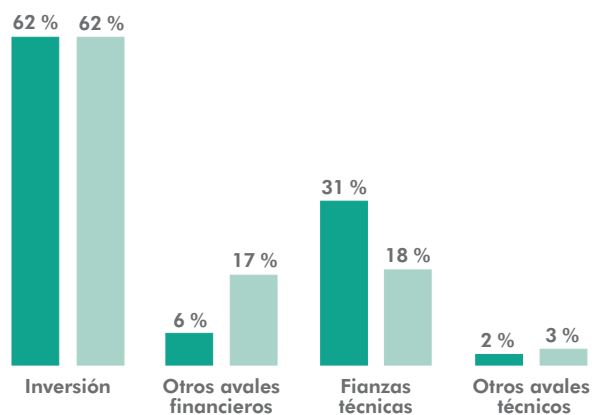
IBERAVAL EN EL SECTOR SGR ESPAÑOL



El riesgo vivo del sector nacional de garantía recíproca pasó de los 5.948 millones de euros en 2008, a los 6.524 millones de euros al finalizar el ejercicio 2009 (con un crecimiento cercano al 10%). Las 16.088 operaciones de aval vigentes en Iberaval a 31 de diciembre de 2009 la colocan a la cabeza del ranking español, y en tercera posición por importe de riesgo vivo.

RIESGO VIVO ATENDIENDO AL DESTINO

- % Riesgo vivo Iberaval
- % Riesgo vivo total sector SGR



	IBERAVAL		TOTAL SECTOR SGR	
	Importe	%	Importe	%
Inversión	387,52	62 %	4.015,25	62 %
Otros avales financieros	37,45	6 %	1.128,71	17 %
Avales técnicos (Fianzas)	193,54	31 %	1.173,95	18 %
Otros avales técnicos	10,91	2 %	206,42	3 %
Total	629,42		6.524,33	

En millones de euros.

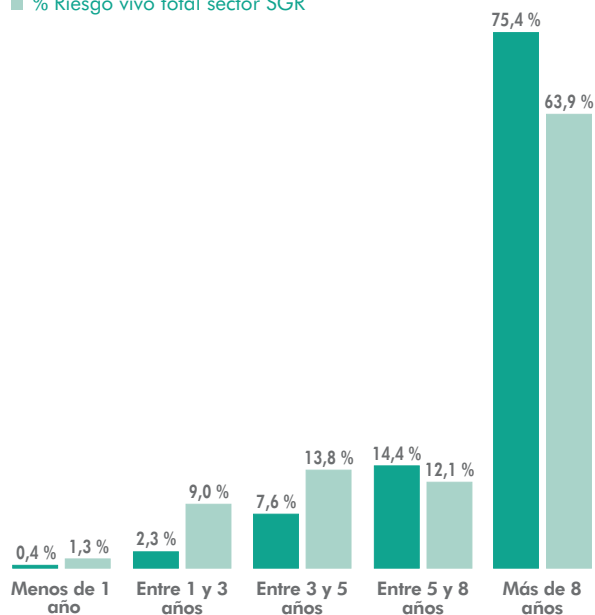
Atendiendo al destino de las operaciones, Iberaval ha experimentado en los últimos ejercicios una tendencia a la consolidación –y asimilación con el sector- con respecto a la primacía de los avales relacionados con la inversión empresarial (62% del total en 2009, frente al 54% en 2007). Por el contrario, en los dos últimos ejercicios, Iberaval ha reducido en 6 puntos porcentuales el diferencial con respecto al sector, en cuanto a la ponderación de las fianzas técnicas (31% del total de operaciones vivas al finalizar 2009). El resto de avales financieros representan el 6% del total de importe vivo, y han aumentado en los dos últimos ejercicios. Los restantes avales técnicos sólo suponen el 2% del total de riesgo vivo al término del ejercicio 2009.

De esta forma, pese a que Iberaval mantiene como rasgo diferenciador con respecto al sistema nacional de garantía recíproca, su mayor operativa en fianzas técnicas, la fotografía del riesgo vivo cada vez se parece más a la composición media del sector. Ciberaval sigue siendo el factor determinante en esta peculiaridad de la sociedad castellana y leonesa.

RIESGO VIVO SEGÚN EL PLAZO

■ % Riesgo vivo Iberaval

■ % Riesgo vivo total sector SGR



	IBERAVAL		TOTAL SECTOR SGR	
	Importe	%	Importe	%
Menos de 1 año	2,50	0,4 %	85,74	1,3 %
Entre 1 y 3 años	14,31	2,3 %	585,08	9,0 %
Entre 3 y 5 años	47,68	7,6 %	898,08	13,8 %
Entre 5 y 8 años	90,34	14,4 %	788,78	12,1 %
Más de 8 años	474,59	75,4 %	4.166,65	63,9 %
Total	629,42		6.524,33	

En millones de euros.

Por lo que respecta al plazo de la operativa, se mantiene el peso indiscutible de los avales formalizados a largo plazo (más de 8 años), pero, al finalizar 2009, es aún mayor la diferencia existente entre Iberaval y el total sectorial. Así, el 75,4% del importe formalizado en Iberaval es a más de 8 años, frente al 63,9% de media en el sector (en 2007, estos porcentajes eran el 78% y el 68%, respectivamente), por lo que se comprueba la apuesta y el compromiso de Iberaval por la mejora de las condiciones de plazo en las operaciones de financiación de sus socios, uno de los objetivos básicos de toda sociedad de garantía recíproca.

PRODUCTOS

En Iberaval tenemos un amplio catálogo de productos y servicios dentro del sector financiero. Nos volcamos en facilitar el acceso a la financiación adecuada de nuestros asociados, diseñando productos a medida, para optimizar el potencial de las micros, pequeñas y medianas empresas. Apoyamos nuestra propuesta comercial en cuatro grupos de productos.



AVALES FINANCIEROS:

- Préstamos
- Pólizas de Crédito



OTROS AVALES FINANCIEROS:

- Aval permuta
- Aplazamientos de pago
- Préstamos de la Administración
- Anticipos de subvención



AVALES TÉCNICOS:

- Fianzas provisionales
- Fianzas definitivas



OTROS AVALES TÉCNICOS:


- Acopios
 - Obligaciones ante la Administración
 - Aval por cumplimiento legal
 - Compradores de vivienda
 - Subcontratación privada
-

PRODUCTOS 2010

INVERSIÓN					CONDICIONES BANCO/CAJA			CONDICIONES DEL AVAL DE IBERAVAL		
	MODALIDAD	IMPORTE MÁXIMO	% AVAL	PLAZO	TIPO DE INTERÉS	COMISIÓN APERTURA	OTROS GASTOS	COMISIÓN DE AVAL	FPT	CAPITAL
INVERSIÓN	PRÉSTAMO	600.000,00 €	100 %	3-15 AÑOS (2 carencia)	E+1.25	0,25%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
	PRÉSTAMO 70/30	600.000,00 €	70%	3-15 AÑOS (2 carencia)	E+1.50	0,25%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
	PRÉSTAMO 50/50	1.200.000,00 €	50 %	3-15 AÑOS (2 carencia)	E+1.50	0,25%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
CIRCULANTE					CONDICIONES BANCO/CAJA			CONDICIONES DEL AVAL DE IBERAVAL		
	MODALIDAD	IMPORTE MÁXIMO	% AVAL	PLAZO	TIPO DE INTERÉS	COMISIÓN APERTURA	OTROS GASTOS	COMISIÓN DE AVAL	FPT	CAPITAL
CIRCULANTE	PRÉSTAMO ICO LIQUIDEZ	600.000,00 €	50 %	3-5 AÑOS	ICO	ICO	ICO	1,00%	0,50%	1,00%
	PRÉSTAMO CIRCULANTE	600.000,00 €	100 %	3-6 AÑOS	E+1.50	0,25%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
	PÓLIZA DE CRÉDITO	600.000,00 €	100 %	3-5 AÑOS	E+1.50	0,25%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
	PRÉSTAMO CIRCULANTE 70/30	600.000,00 €	70 %	3-6 AÑOS	E+1.50	0,25%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
	PÓLIZA DE CRÉDITO 70/30	600.000,00 €	70 %	3-5 AÑOS	E+1.50	0,25%	0.10%-3m. No disposición	1,00%	0,50%	1,00%
	PRÉSTAMO CIRCULANTE 50/50	1.200.000,00 €	50 %	3-6 AÑOS	E+1.50	0,25%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
	PÓLIZA DE CRÉDITO 50/50	1.200.000,00 €	50 %	3-5 AÑOS	E+1.50	0,25%	0.10%-3m. No disposición	1,00%	0,50%	1,00%
	ADECUACIÓN FINANCIERA	500.000,00 €	100 %	3-12 AÑOS	E+1.50	0,25%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%

PRODUCTOS ADE 2010

		MODALIDAD	IMPORTE MÁXIMO	% AVAL	PLAZO	TIPO DE INTERÉS	COMISIÓN APERTURA	OTROS GASTOS	COMISIÓN DE AVAL	FPT	CAPITAL (Reembol-sable)
ADE FINANCI	CIRCULANTE	PRÉSTAMO/CRÉDITO	70.000.000,00 €	100 %	3-5 AÑOS	E+1.50	0,25%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
		PRÉSTAMO CIRCULANTE	500.000,00 €	100 %	3-5 AÑOS (1 carencia)	E+1.50	0,25%	0 €	0,00%	0,50%	1,00%
		PÓLIZA DE CRÉDITO	500.000,00 €	100 %	3-5 AÑOS	E+1.50	0,25%	0 €	0,00%	0,50%	1,00%
		PRÉSTAMO ADE FINANCI	44.000.000,00 €	100 %	3-10 AÑOS (1 carencia)	E+1.25	0,25%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
	INVERSIÓN	COMERCIO	600.000,00 €	100 %	3-10 AÑOS (1 carencia)	Euribor menos 0,10	0,00%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
		TURISMO, HOSTELERÍA Y RESTAURACIÓN	600.000,00 €	100 %	3-10 AÑOS (1 carencia)		0,00%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
		MUJER	600.000,00 €	100 %	3-10 AÑOS (1 carencia)		0,00%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
		CREACIÓN EMPRESAS	600.000,00 €	100 %	3-10 AÑOS (1 carencia)	Euribor menos 0,25	0,00%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
		AUTÓNOMOS	600.000,00 €	100 %	3-10 AÑOS (1 carencia)		0,00%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
		PROYECTOS DE I+D+i Y ANTIPIOS DE PROYECTOS DE I+D	600.000,00 €	100 %	3-10 AÑOS (1 carencia)		0,00%	0 €	1,00%	0,50%	1,00%
EMPRESAS INNOVADORAS O DE BASE TECNOLÓGICA (EIBTs)		600.000,00 €	100 %	3-10 AÑOS (1 carencia)	0,00%		0 €	1,00%	0,50%	1,00%	



CIBERAVVA L

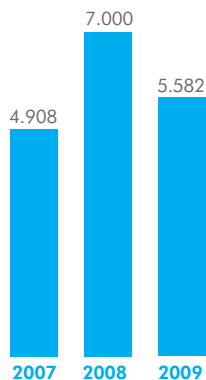


Ciberaval es el primer portal de avales técnicos on-line del sector de las garantías en España. A través de Ciberaval se gestiona el 100% de las solicitudes de avales técnicos de nuestros clientes. La clave del éxito de Ciberaval es que el cliente encuentra rápidamente su información y el usuario no requiere conocimientos específicos, además no se le solicita más información que la estrictamente necesaria para la tramitación de sus solicitudes.

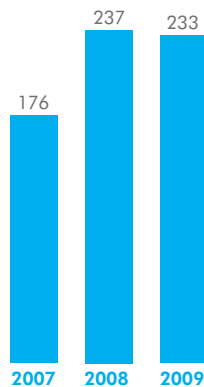
Desde que en el año 2003 Iberaval iniciara el proyecto de sgr on-line, el continuo desarrollo e implantación de evoluciones tecnológicas, hace de Ciberaval la herramienta complementaria de las empresas en las tareas administrativas de gestión del riesgo, de solicitud de avales y de control de disponibilidades, en definitiva ha permitido a Iberaval y a las pymes sincronizar sus procesos de negocio y optimizar los recursos.

De un tiempo a esta parte, se han abierto nuevas posibilidades que permiten compartir, de forma más efectiva la información de Iberaval con sus clientes y hacen posible la comunicación con el exterior. En Iberaval estamos desarrollando soluciones para que nuestros clientes puedan sacar mayor partido a las tecnologías de la información y redunden en rentabilidad.

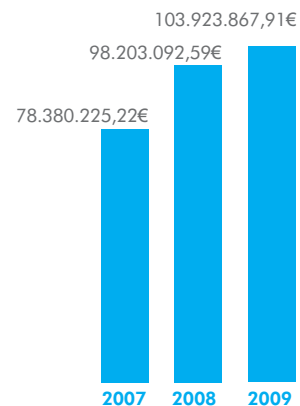
SOLICITUDES



USUARIOS



IMPORTE



Iberaval

Impulsando a las pymes



IBERAVAL

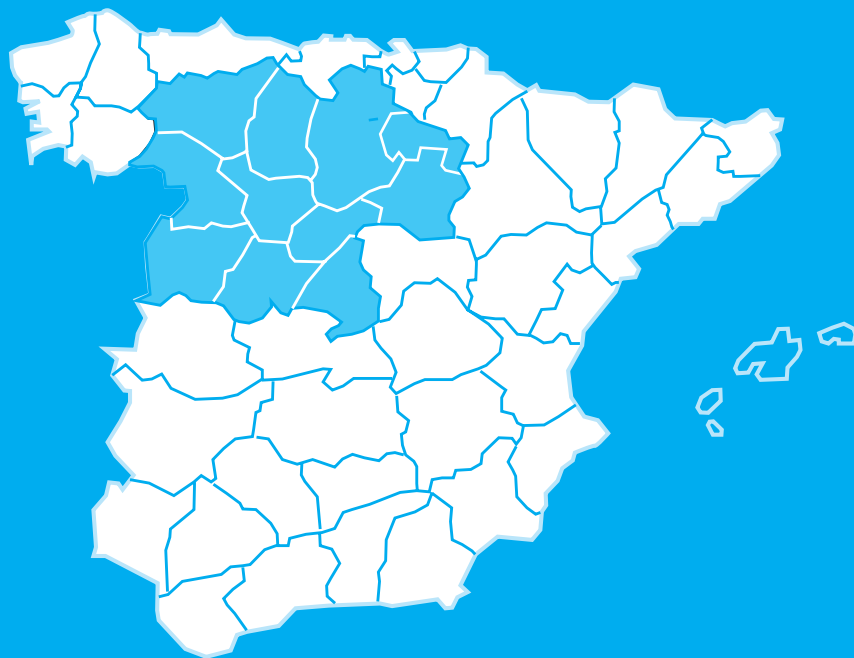
**FINANCIACION
EMPRESARIAL**



www.iberaval.es

- El contenido de este anuncio no tiene valor contractual -

DELEGACIONES



ÁVILA 920 352 272

BURGOS 947 252 824

LEÓN 987 218 870

PONFERRADA 987 409 940

LA RIOJA 941 270 066

MADRID 915 400 027

PALENCIA 979 706 796

SALAMANCA 923 281 409

SEGOVIA 921 412 089

SORIA 975 239 728

VALLADOLID 983 218 788

ZAMORA 980 509 116



SEDE CENTRAL: C/ Estación, 13- 47004 Valladolid
- Tel.: 983 217 753 - Fax: 983 217 754 -
www.iberaval.es